

COI PARTNERSCHAFT



GEMEINSAM DAS BESTE ERREICHEN



NUTZEN SIE DAS MARKTPOTENZIAL DER DIGITALISIERUNG

Der Markt der Digitalisierung bietet ein enormes Wachstumspotential – gerade im Bereich Dokumentenmanagement- (DMS) und Archivsysteme. Denn diese bilden die Basis zur Digitalisierung von Geschäftsprozessen. Ob digitales Rechnungs-, Vertrags-, oder Personalmanagement, elektronische Kunden- und Lieferanten- bzw. Projektakten, mobiles Arbeiten, digitale Prozesse, wie z. B. die Eingangsrechnungsverarbeitung, rechtskonforme Archivierung etc. – die Anforderungen und Bedürfnisse von Unternehmen in diesem Bereich sind nahezu unbegrenzt. Profitieren auch Sie von der Möglichkeit, als COI Partner Ihre Kunden noch enger an Ihr Unternehmen zu binden. Neben spannenden Themen rund um den DMS-Markt ist für unsere Partner vor allem die langfristige und enge Bindung durch den Einsatz von DMS und Archivsystemen bei ihren Kunden interessant.



SO PROFITIEREN SIE:

- **Profitieren Sie vom Wachstumspotential durch Ausbau bestehender und Gewinn neuer Kunden**
- **Stärken Sie Ihre Marktposition durch Erweiterung Ihres Angebotspektrums**
- **Nutzen Sie die aktuellen Umsatzpotentiale des Wachstumsmarkts Digitalisierung**
- **Alles aus einer Hand: von der Entwicklung, über das Consulting bis hin zum HelpDesk**
- **Kurze Wege & optimale Partnerschaft – Made in Germany**

MIT UNS HABEN SIE IMMER DEN PASSENDEN DMS-PARTNER AN IHRER SEITE

Die Rund-um-Betreuung unserer Partner ist uns ein persönliches Anliegen: Neben unserem kompetenten Expertenteam steht all unseren Partnern stets ein ganz persönlicher Ansprechpartner zur Seite, der bei allen Fragen rund um den DMS-Markt sowie die COI-Produkte gerne weiterhilft. Zudem unterstützen wir unsere Partner bei der Konzeptionierung, Präsentation sowie Angebotserstellung. Das erleichtert Ihnen den Einstieg in den DMS-Markt und Sie und Ihr Team profitieren direkt von unseren Erfahrungen.

Professionalität, Engagement und Leistungsbereitschaft – das macht uns aus. Darauf sind wir stolz und setzen dies auch in der Zusammenarbeit mit unseren Partnern ein. Für unsere Kunden sind wir täglich im Einsatz und haben den Anspruch, auf hohem Niveau Besonderes zu leisten. So sind wir erfolgreich. Und das macht auch die Zusammenarbeit mit uns erfolgreich.





PARTNERSCHAFTLICHE UNTERSTÜTZUNG PASSEND ZU IHREM UNTERNEHMEN

Wir unterstützen Sie nicht nur in technischen Belangen: kontinuierliche gemeinsame Kampagnen und Events sorgen für die nötige Sichtbarkeit und Attraktivität der Produkte und Lösungen sowie die schnelle Umsatzsteigerung bei unseren Partnern. Unsere Marketing-Abteilung stellt Ihnen stets die neuesten Unterlagen und Dokumente zur Verfügung. So ist eine erfolgreiche Wahrnehmung der COI Partner im DMS-Markt sichergestellt.

Dank unserer langjährigen Erfahrung und leistungsfähigen Lösungen können Sie als COI Partner schnell ein neues, wachstumsstarkes und vielfältiges Geschäftsfeld erschließen. Die Digitalisierung sämtlicher Geschäftsprozesse ist in vollem Gange. Dabei sollten Sie nicht fehlen!



ZENTRALE LEISTUNGEN DER COI PARTNERSCHAFT

- **Aktiver Sales- und Presales-Support durch persönliche Ansprechpartner**
- **Bereitstellung einer virtuellen Präsentationsumgebung**
- **Vielfältiges Schulungs- und Trainingsangebot**
- **Nutzung des COI-Ticketsystems für Supportanfragen**
- **Bei Bedarf Bereitstellung von projektspezifischen Consultingleistungen**
- **Teilnahmemöglichkeit an COI-Events**
- **Nutzung der Print- und Onlinemedien der COI GmbH**
- **Präsentations- und Werbemöglichkeiten auf der COI-Website**

Wir freuen uns, Sie als neuen Partner begrüßen zu dürfen.
Ihre COI GmbH



**Consulting für Office und
Information Management GmbH**

Am Weichselgarten 23
91058 Erlangen

Telefon +49 (9131) / 93 99 - 0
Telefax +49 (9131) / 93 99 - 4959

E-Mail: info@coi.de